

わがママ女の 輝業塾

きぎょうじゅく



猪口メソッドでこんなに結果が出る！

星詠みスタイリスト
鈴木さやかの
成功談

話者

内容

ナレーター 自分の望む人生を叶えたい！家庭も仕事も充実させたい！そんな女性起業家が知っておくべきこととは何でしょうか？やりたいことはあるのに、どうしてビジネスが上手くかたちにならないのでしょうか？そんな悩みを解決する方法を知ることが出来る、学びのプログラムがついに完成！前回の動画であなたは「女性起業家が超えるべき3つのステージ」を学びました。逆境を感じた時にこそ、今自分の成長ステージが何処なのか知ることができるのです！

猪口 ドリームキラーにまず応援される自分になりましょう。それから、正しい情報を得る。そのためには自分の軸をしっかりしておかないと正しい情報にはたどり着くことは出来ません。

ナレーター

今回の動画は趣向を変えて、猪口さんからビジネスを学んだ女性起業家の生の声を伺っていきましょう！女性起業家として歩むべき方向をシミュレートできる特別な時間になるでしょう！インタビューにご協力いただいたのは【ホリスティックプラネット代表 星詠みスタイリスト 鈴木さやかさん】鈴木さんのとった行動から見えてくる、女性起業家の成功パターンとは？？売上を大幅に伸ばすために必要なたったひとつのポイントとは？実際に行動を起こそうとしている女性起業家必見のインタビューです。第三話 猪口メソッドでこんなに結果が出る！星詠みスタイリスト鈴木さやかの成功談。

西川 今回は実際に女性起業家の方にお話を伺いするというので、素敵なゲストです。よろしくお祈りします。

鈴木 よろしくお祈りします。

西川 ホリスティックプラネット代表の星詠みスタイリストの鈴木さやかさん。よろしくお祈りいたします。もうあの、私ちょっと聞いたことがないワードというか、星詠みスタイリストってどんなお仕事なんですか？

鈴木 造語でして、まず起業塾に行った時に私がやっていたサービスの中から占星術っていうのがあって、あとファッションスタイリングをして、結びつかないでしょう、なんかこう占星術とファッションみたいな、それを相談したら、占星術っていうと何かこう堅苦しいから「星詠みで行け」みたいな、ちょっと女性が好きな音でしょう、星詠みて占星術より。で、それにスタイリストっていうのをつけて造語で作って活動していったらっていうのを言われて、それからその名前を使ってるんだけど、まず、星詠みっていうのは占星術なんですけれども、そこからその人の資質とか色々わかるんですね。すべて、ほとんど。健康とかも結婚とかも、ちろんね、色々わかる。起業するタイミングとか、どういった感じの顧客が来るからメニュー設定はこういう感じが良いよかっていうのまず詠むね、私が。それに合わせて元々やってたパーソナルカラーと骨格診断っていうのをフュージョン、融合させたのが星詠みスタイリング。それをするのが星詠みスタイリスト。

西川 なるほど。すごくわかりやすかった。要は、ファッションだけを見てくれる人とかカラーの人とかもいますけど、そうじゃなくてその方のお仕事だったりとかバックグラウンドも読みながら合わせていく。

鈴木 そうです、そうです。あとこれから見ながら、どこに向かっていくのかとか。

- 西川 詠んで欲しい、ってみんないうでしょ？
- 鈴木 そうそう。
- 西川 でもそれは、今までバラバラの商品として成り立ってたものだったわけですよね。
- 鈴木 それを猪口さんが融合してくれて、そこから「ひゃー」っと。
- 西川 なるほどね。でもその一つ一つ独立した商品の時は正直
- 鈴木 あかんかったね。
- 西川 売上とかどうでした？
- 鈴木 いかんかった。私ある地域に住まなくちゃいけない、そこからここまで来るのに結構交通費がかかるんですよ。って想像してもらったら分かると思うんですけど、それが払えなかつたぐらいの集客の出来なさだったのよね。だから商品としてはそれぞれ自信のあるもの出してたけれども、認知っていうのをどうやって知ってもらうかがまずわからない。ブログ書いても全然だめだし、って感じで。でもコンサルを受けたら「ひゅー」っと
- ナレーター 実は、猪口さんのブログを2～3年ずっと読んでいた鈴木さん。自身に必要な知識や考え方をとりいれたい！という望みから、猪口さんの個別コンサルを受けることに。そこで「ちょっと頑張ったらできそう！これをやれば成功しそう！」という課題をクリアしていった鈴木さん。猪口さんに言われたことを実行すると、すぐに結果が出たため、起業塾にもすぐ申し込んだそうです。…そこで得たものとは？
- 西川 その先の起業塾まで進んで、またさらに手応えはありましたか？
- 鈴木 もう聞きたびに、言われたことをこなしていくたびに、すぐに言われてやる、またコンサル受ける、やる、みたいなルーティンをやって行くともう本当に止まらないっていうか。
- 西川 止まらない。それは例えば、精神的にまず良かった面は何ですか？
- 鈴木 精神的に……私は、人によると思うんだけど、私は確実に言われたことをやったら結果が出るっていう工程が自分の中に出来た事がすごいあって、精神的に。
- 西川 例えばそのアドバイスを頂いてなかったとするならば、振り返ってみてどんな感じ？
- 鈴木 悶々として。読解力ない、ブログ苦手、人見知りだからイベントも出れない、何でこの人は何でこんなみたいな、悶々として自分の中でなんか自分の瞑想ワールドだったので。すごいストレスよね、人がやってる様な事を試してもさ、結果が出ないっていう時を過ごしてるからなんか、そこに戻るのはちょっとつな。
- 西川 もう本当に精神的にもあの時チャンスを掴んだよかったっていうか。
- 鈴木 そうそう。やればできるみたいな。自信にもつながりましたよね。
- 西川 実際に、いろんな結果が出てきたのが見えたと思うんですけど、実績というか数字では？
- 鈴木 数字？
- 西川 収入。
- 鈴木 収入……どうやって説明したらいいですか？
- 西川 やっぱ上がりましたか？
- 鈴木 最初会ったでしょ？ その時にすぐにちょっと結果が出てね、
- 西川 ちよつと？
- 鈴木 10倍ぐらい。そしたらわかりやすい？
- 西川 凄くないですか、10倍って。
- 鈴木 これは最初で。どんどんどんどんどん言われた事やって、もう「ひゃー」ってもう考えられないぐらい。いいんですかね、こんな説明で。
- 西川 いいんです。「ひゃー」ですか。「ひゃー」って右肩上がり？
- 鈴木 考えられない。

西川 そうですか。

鈴木 まあそれぐらい働いてたんだけど、休み無く。

西川 言われたことを必ずやったけれども、結果がきっちり出たと。

鈴木 素晴らしく、予想以上に収入はアップしました。

西川 それは、期間でいうとどのぐらいですか？

鈴木 期間？「ひゃー——」ってなった時？ この10倍ぐらいは、2ヶ月か3ヶ月間かな。「ひゃー——」ってなったのは……期間……。

西川 ざっくりでいいです。

鈴木 えっ、でもずっとこうなってるからさ。

西川 今も継続中？なんですね。

鈴木 いやなんて説明したらいい？

西川 いや大丈夫です。今ので十分だと思います。言われたことをやるだけっておっしゃってましたけど、自分の中でちょっとしんどいなって思ったことはありますか？

鈴木 全て(笑) なんかこんな性格だからさ、知らない人とかともうまく話せないし、昔ピアノ弾いてたから、ピアノってこうじゃないですか、お客さんこっち自分の世界だけども、お茶会だとかだともう私対あなた達みたいな感じなので、ドキドキするから絶対嫌だったんだけど、とにかくやれて言われたので各地でやったんですよ。それはもう慣れたから大丈夫だけれど最初はきつかった。

ナレーター 猪口さんのコンサルと起業塾を受けて、大幅に売上を上げた鈴木さん。提案されたことを確実に行っていく中で、たくさん大変な思いをされたそうです。起業して自身のビジネスを形にしていく上で、行わなければならないことが沢山あります。忙しさの余り、パニックになってしまったり、思考停止してしまったり、現実逃避してしまう起業家も多いそうです。しかし、それらの悩みを猪口さんのコンサルで解決してきた鈴木さん。起業に挑戦してよかったこととは何でしょうか？

西川 でも、そこでドキドキするけどチャレンジして良かった事ってあるでしょ？

鈴木 たくさん副産物がついてきたっていうか、そこから星詠みも広がって、星詠みコンサルがすごく大人気になって、それでそっからの星詠みビューティーっていうファッションスタイル系の講座にも導線ができて、そこからまたどんどん導線ができたんですよ。しかも各地で。それは招致者さんがいたおかげなんだけれども、嫌だったけれどもすごいやってよかったっていうか、言われた通りやってよかった。結果が出た。

西川 結果が出たね。これからの夢とかは？

鈴木 夢は、動物保護の、前は個人で例えば猫ちゃんとかの保護とかやってたけど、私腰が悪くてやりきれないのね。てなった時に、自分の得意なことでも収入を得て、それを寄付する側にまわろうと思って、ちょっと何年かしてるんですけど、それをもっとしたい。で、ゼロにしたい、殺処を。それが夢かな。

西川 素敵な夢ですね。でも猪口さんに会わなければ、会えることができなかったお客さんもたくさんいて……。

鈴木 可哀想と思う。

西川 ですよね。これから起業塾で学ばれる方に、こういうところだよこんなところがいいよみたいなメッセージありますか？

鈴木 なんかこう起業して自分で何か達成したいとか目標があったりする場合は、とりあえず言われたことを一回はやってみた方が良くと思う、っていうことかな。

西川 それくらい？

鈴木 もっとありますけど。あと、とりあえず猪口さんに言われることをやる、プラスアルファお客さんの声を拾う、イコール売上につながるイメージかな。なので、お客さんのリクエストも必ず拾いつつっていうところを頑張った方が良くかもしれない。

西川 さやかさんにとって女性塾、起業塾はどんな存在ですか？

鈴木 なんかもう、一生お世話になります。

西川 そうですか。

鈴木 間違いない。

西川 さやかさんからご覧になって、猪口さんってどんな方ですか？

鈴木 面白い、優しい。言ってることが理にかなってる。あと一番すごいなって思ったのは、その人のレベルに合わせて、その人に丁度いいアドバイスをくれるところがすごい。しかも具体的にだから、それさえすれば「ひゅー」っと。

西川 「ひゅー」っと。人間的にどのようなところが魅力な方ですか？

鈴木 猪口さん？ 優しい。なんかベタベタはしないんだけど、でも優しい。情があつい。あってます？ 日本語。

西川 あってますよ。これから起業して不安だらけの女性もたくさんいらっしゃると思いますけれど、間違いないですね。

鈴木 必ずサポート能力がすごいので、何かあったら相談をすると解決策みたいなのに一緒に頑張って探してくれたりするので、心強いと思いますよ。どんどん忙しくなっちゃう。たくさん来ちゃったら。

西川 それ困りますね。

鈴木 予約しとかないと、ずっとね。

西川 これからの活動、活躍もですね、私は楽しみにさせていただきます。ありがとうございました。

鈴木 ありがとうございました。

ナレーター 何をすれば良いのかわからない、収入も少ない…そんな状態から、売上を大幅に変化させていった、鈴木さん。その成功の秘訣は一体何だったのでしょうか。今から起業するあなたが知っておくべきこととは何でしょうか？猪口さん、解説をお願い致します！

猪口 はい。星詠みスタイリスト、鈴木さやかさんのインタビューいかがだったでしょうか？鈴木さやかさんは初めてお会いしたのは、個別コンサルだったんですけども、まあその前に個別コンサルの申し込みにも、ものすごく長い相談内容が書いてあって、それを見たときに「これはメール相談じゃないんだけどな」と思いながらもたくさん相談したいことがあるんだろうなという形で、初めて個別コンサルの場所に出向いたんですけども、そこで彼女のお話を聞いていくところ、ブログが苦手、そして知らない土地に来たばかりで誰も知り合いがない、で、ちゃんとしたメニューは持っているんだけど、それを皆さんに伝える手段がわからないという様な内容のご相談だったので、それに対して一つ一つアドバイスをしていきました。

猪口 彼女の場合は、文章がとにかくヘタ。何を書いているのか全くわからないブログだったので、まあそこをなんとかしなければと思ったんですけど、見方によってはその意味のないブログがなんか興味がそそられるんですよ。そういった意味で、これはこれでとても面白いかもと思いながら面白いブログとしてひとつ残しておきつつ、ただお知らせの文とか案内、告知文そういったところはわからなかったらお客様にご迷惑をかけるので、その部分だけはきちんと修正して誰もがわかるようなお知らせ文にしましょうねというところをひとつひとつ提案していきまして、クリアしてしてもらいました。

彼女の場合素晴らしいなと思ったのは、1つの課題を出すと、必ずそれを最後までやり遂げるってところですね。やり遂げてしまった後に、すぐに連絡をくれて「ここまでやったんだけど、次はどうしたらいいですか」ということを、ずっとずっと繰り返しやっていて、今4年目になります。最初の頃は本当に売上も全くなくて、明日から生活できないかもしれないという瀕死の状態でご相談に来られていたんですけども、それでもジュース代は払ってくれたんですけども。そういった中で、まずすぐに出来る事という提案をしたところ、それは1つずつクリアになっていき、今ではおそらく売上ベースでいくと、多分私が教えた生徒さんの中ではトップクラスの中に入るんじゃないかと思っています。

苦手な所もたくさんあるという風にインタビューの中で答えてたんですけど、苦手な部分はやらなくていいという話もあるんですけど、起業初期の時はどうしても最初のペースっていうのは作らなくてはいけないので、できるところは自分で何とかやるっていうところでちょっと頑張ってもらいました。そのちょっとの頑張りも自分が無理をしなくてできる範囲、そしてどうしてもこれは難しいっていう所は、お金は出すけれどもできる人をお願いしていくというスタイルで、彼女が無理なく続けて行けるっていう方法を一緒に話し合いながら選択してきた結果、今では売り上げは「びゅーん」って言ってましたけれども、本当に100倍くらいになったっていうのは、これは間違いのない事実です。

これはやっぱり、ちゃんと手順通りセオリー通りのステップを踏んでいて、それをきっちり実行して彼女が頑張ったからあるわけで、でもこれを聞いている皆さんも、その通りに彼女のように1つ1つ着々とやって行けば必ず手に入る結果だと思っています。なので皆さんも、鈴木さやかさんの様にちょっと背伸びすると頑張れる目標を立てて、それに向かって着々とコツコツとやっていけば成功は手に入ると思います。

それからお知らせになるんですけども、今年の秋にアロマセラピスト養成講座っていうのを鈴木さんがスタートされます。これは彼女が星詠みであったりアロマであったり教えている中で、お客様の方から、ヨガの先生だったりアロマセラピストさんだったりサロンの先生だったりから、その講座教えてくださいっていうお声が上がって出来上がった講座になっています。身体部位と星、それからアロマを全部総合してその人に最適なセラピーができる様な形での講座になっておりますので、ご興味ある方は是非鈴木さやかさんに申し込みをさせていただきます。

ナレーター それでは女性起業家、鈴木さやかさんの成功のポイントをまとめてみましょう。あなたも今すぐできることがきっとあるはずです☆

ひとつめ、「諦めないこと」 わからないことや、苦手なことに向き合って、どうすれば良いかと追求する姿勢こそ、成功への最短ルートです。

ふたつ目は、「助けを求めること」 誰でも起業初心者です。わからないことや出来ないことがあるものです。その時に出来る人に助けを求める謙虚さこそ、起業家を持つべきプライドなのです。

みつめは「決めたことをやり遂げること」 どんなに小さなことでも、やると決めたらやり続けましょう。

このようにほんとうの意味で自分に正直な起業家になることで、成功を得ることができるのです。次回はいよいよ、「わがまま女の起業塾」の内容に迫ります！…と、その前に。この動画をご覧のあなたに一足先にちょっとだけ内容をお知らせしましょう。

猪口

この度、私と九州ウーマンの選りすぐりの講師があなたの起業をサポートする「わがまま女の起業塾」を開講することにしました。自分自身の成功を実現するためのすべてのノウハウと技術を提供するものです。

ナレーター 成功も充実もしっかり手に入れたい！そんな「わがままな」女性起業家にピッタリの起業塾。あなたの成功のスタートはここにあります。

次回、「わがまま女になる方法。あなたのための起業塾」 ご期待下さい！